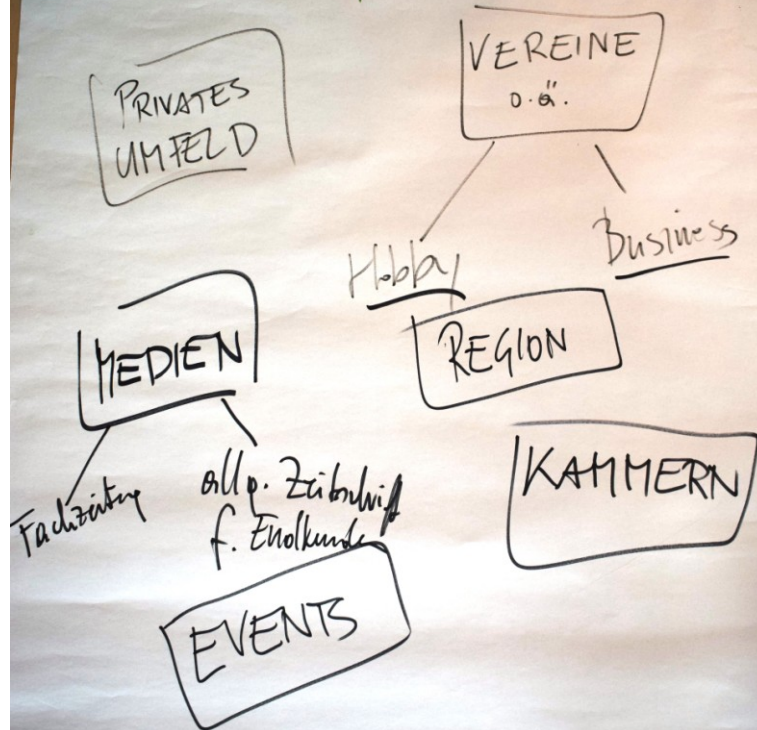


1. WIE/WO FINDE ICH MEIN
NETZWERK / RESSOURCEN-TEAM?



2. ERFOLGREICHES NETZWERKEN
= KONTAKTE LANGFRISTIG
LEBENDIG UND AKTIV ERHALTEN.
WAS TUN?

WAS KANN ICH?
WAS MACHE ICH?
WO LIEGT MEINE STÄRKE?

EIGENES FEUER SCHÜREN
ZIELGRUPPEN NEU
DENKEN

SOCIAL MEDIA

3. WAS BRAUCHE ICH UM ERFOLGREICH IM VERKAUF ZU SEIN?

- authentisch
- empathisch
- neugierig
- wohlwollend / wertschätzend 80%
- ehrlich
- hartnäckig
- mutig
- selbstbewusst
- kommunikativ
- charismatisch
- fachlich gut 20%

Pareto!

4. WAS SCHÄTZEN IHRE KUNDINNEN AN IHNEN?

- Gefühle verstanden werden
- Akzeptiert werden
- Klarheit
- Ehrlichkeit / Authentizität
- Individuelle Bedürfnisse
- Kompetenz
- Kundenbindung
 - ↳ Stammkunden
 - ↳ „personalisieren“



Danke!

Sehr gerne Likes: www.facebook.com/qbw.at

